



Power Alliance

Partner Program
REQUIREMENTS & BENEFITS

www.eonti.mx



Introducción:

¿Quiénes Somos?

En **EONTI ENERGY SOLUTIONS** somos el distribuidor exclusivo de productos Fortress Power en México para la industria de TI, especializado en ofrecer soluciones energéticas que aseguran la continuidad, eficiencia y confiabilidad de las operaciones de nuestros clientes. Nuestro rol es facilitar a los integradores el acceso a productos de alta calidad, apoyándolos con asesoramiento técnico y de producto, para que puedan instalar y poner en marcha las soluciones de manera efectiva.

Nacimos con la visión de responder a una necesidad crítica en cada cliente: garantizar que Data Centers, Sites y operaciones de gobierno e industria puedan contar con energía constante, limpia y segura, incluso en entornos de alta exigencia.

Nuestro propósito es claro: que la energía nunca se detenga. Para ello, proporcionamos productos de vanguardia en almacenamiento, respaldo y gestión de energía, siempre alineados con los más altos estándares internacionales y adaptados a cada situación.

Misión: Ser el socio estratégico de los integradores, brindándoles los productos y el soporte necesario para que puedan instalar y ofrecer soluciones energéticas completas a sus clientes.

Visión: Convertirnos en el distribuidor líder en soluciones de respaldo y almacenamiento de energía en México y LATAM, reconocido por la calidad de nuestros productos y por brindar acompañamiento técnico de excelencia.

Valores:

Orientación al cliente: apoyo y recursos a cada integrador para que puedan ofrecer soluciones confiables y de alta calidad, protegiendo lo más valioso: la operación de sus clientes.

Continuidad: Facilitamos productos y soporte que permiten a los integradores garantizar operaciones ininterrumpidas, 24/7, para sus clientes.

Seguridad: Proveemos soluciones que aseguran la protección de las operaciones críticas, generando confianza en el usuario final.

Experiencia: Contamos con experiencia para poderte dar la asesoría adecuada a cada proyecto, haciendo una solución única para cada proyecto.

Compromiso: Nos comprometemos a ser un aliado estratégico para los integradores, acompañando cada etapa del proyecto y asegurando que el usuario final reciba la mejor experiencia.

*Creemos que la energía debe ser un aliado para el crecimiento, no un riesgo. Por eso, en **EONTI ENERGY SOLUTIONS** nos enfocamos en proporcionar los productos y la ayuda necesaria para que los integradores puedan ofrecer soluciones seguras, confiables y eficientes, asegurando la tranquilidad y continuidad de sus proyectos.*





Programa de Canales de EONTI ENERGY SOLUTIONS

Nuestro programa de canales crea una red de integradores especializados en soluciones de TI, ofreciendo capacitación, certificación y soporte continuo para desarrollar proyectos de alto impacto en el sector TI.

Certificación y Especialización

Los integrantes reciben certificación oficial de Fortress, que avala su capacidad para implementar soluciones de energía, con la especialización de EONTI ENERGY SOLUTIONS para implementar en redes y data centers, garantizando conocimientos técnicos y experiencia práctica en proyectos corporativos de TI.

Capacitación y Beneficios

El programa incluye formación técnica y comercial continua, material oficial, acceso a expertos, protección de cuentas, herramientas de marketing y participación en eventos y certificaciones oficiales.

Gobernanza y Buenas Prácticas

Se establecen compromisos de reporte, evaluación de desempeño y cumplimiento de estándares técnicos y administrativos, asegurando colaboración ordenada, excelencia en los proyectos y consolidación de relaciones con clientes y socios.

Impacto en el Sector TI

Los integradores certificados se convierten en aliados estratégicos, capaces de implementar proyectos que optimizan operaciones, aumentan eficiencia y reducen riesgos, posicionándose como referentes en soluciones energéticas y tecnológicas.

Al formar parte de **POWER ALLIANCE**, obtienes:

- ◆ Acceso a un mercado en expansión con gran demanda en sectores como TI, data centers, industria y gobierno.
- ◆ Ventaja competitiva mediante soluciones de vanguardia respaldadas por una marca con experiencia y credibilidad.
- ◆ Soporte integral en capacitación técnica, acompañamiento comercial y herramientas de marketing para acelerar su crecimiento.
- ◆ Nuevas fuentes de ingresos recurrentes, gracias a la integración de soluciones de respaldo, eficiencia y calidad energética.
- ◆ Alianzas estratégicas que potencian su negocio y lo posicionan como un actor clave en la transición hacia infraestructuras más seguras y confiables.



Únete a nosotros

De acuerdo con proyecciones de mercado, para 2030 el sector de equipos de calidad de energía en México podría alcanzar un valor superior a los 2,000 millones de dólares.

Invertir hoy significa asegurar una posición estratégica en un mercado en plena expansión y con gran potencial de retorno, es el momento ideal para que su empresa aproveche esta oportunidad y forme parte de una industria en rápida evolución.

Fuente: Grand View Research



Buscamos aliados estratégicos que compartan nuestra visión de innovación, confianza y crecimiento sostenible. El socio ideal es un integrador certificado, con experiencia comprobada en el sector tecnológico y capacidad para ejecutar proyectos de mediana y gran escala en los ámbitos de energía, redes y data centers.

Este socio cuenta con un equipo técnico capacitado y con certificaciones reconocidas, una cartera de clientes activos en TI, y la estructura comercial necesaria para generar oportunidades de negocio recurrentes. Además, opera bajo prácticas administrativas sólidas, cumpliendo con normativas fiscales y legales, respaldado por una capacidad financiera confiable que le permite asumir proyectos complejos.

Más allá de la experiencia, valoramos tu compromiso con la capacitación continua, tu disposición a colaborar en planes conjuntos de marketing y ventas, y su capacidad para entregar resultados medibles. Esperamos integradores que asuman responsabilidades claras: proyectar ventas, compartir reportes de avance y mantener estándares técnicos que aseguren calidad en cada implementación.

En esencia, el socio que buscamos es un profesional de negocios que combine solidez técnica, visión comercial y responsabilidad administrativa, preparado para crecer junto con **EONTI** y convertirse en referente dentro de la industria de TI y soluciones energéticas.

VUÉLVETE

S O C I O



¡Forma parte de POWER ALLIANCE, de EONTI ENERGY SOLUTIONS!

Si eres un integrador o instalador especializado en soluciones energéticas y TI, esta es tu oportunidad de crecer junto a nosotros y ofrecer a tus clientes soluciones confiables y de alta calidad.

Para unírte, buscamos partners que cumplan con ciertos requisitos técnicos, administrativos y comerciales, como experiencia en Data Centers y un sólido plan de negocios. Queremos fortalecer nuestra alianza con profesionales que compartan nuestra visión de continuidad, seguridad y excelencia.

Si estás listo para dar el siguiente paso y convertirte en parte de nuestro equipo, te invitamos a revisar los requisitos y sumarte a esta comunidad de expertos. Juntos podemos lograr grandes cosas y brindar la mejor energía y tecnología a nuestros clientes.

BENEFICIOS

DE POWER ALLIANCE

Al unirse a Power Alliance, los socios acceden a soporte técnico y comercial, capacitación continua, herramientas de marketing, protección de cuentas y oportunidades exclusivas para crecer y posicionarse en el mercado TI y energético.



Networking y crecimiento conjunto

Participación en eventos, foros y encuentros estratégicos que fomentan la colaboración entre socios, clientes y fabricantes.

Soporte técnico y comercial especializado

Acceso a soporte de fabricante y de EONTI para tus proyectos tanto preventa como posventa

Capacitación y certificación continua

Entrenamiento técnico y comercial, presencial y en línea, con certificaciones que avalan el profesionalismo del socio ante clientes y mercados especializados.

Herramientas de marketing y venta

Acceso a material promocional, campañas conjuntas y fondos de marketing para impulsar la visibilidad y el posicionamiento del socio.

Protección de cuentas y oportunidades

Registro de proyectos y clientes clave, asegurando reconocimiento al socio que genera la oportunidad y evitando conflictos de competencia interna.

LINEAMIENTOS

DE PARTICIPACIÓN

Definen las pautas de participación en Power Alliance: requisitos técnicos, comerciales y administrativos, compromisos de capacitación y reportes, asegurando colaboración ordenada, transparencia y éxito conjunto dentro de la red de EONTI.

Requisitos Técnicos

Contar con ingenieros o técnicos certificados en soluciones de TI

Mantener vigente la capacitación en productos y tecnologías clave.

Cumplir con estándares de instalación,

Soporte y mantenimiento.

Requisitos Comerciales

Tener una cartera activa de clientes en los sectores objetivo (TI, energía, data centers, seguridad, gobierno, retail, etc.).

Presentar planes de crecimiento y participación en proyectos con proyección trimestral.

Comprometerse a trabajar en conjunto en campañas comerciales y generación de demanda.

Requisitos Administrativos

Entregar documentación legal y fiscal vigente (constancia fiscal, acta constitutiva, poderes).

Mantener registros financieros que avalen solidez y cumplimiento con proveedores.

Compromisos del Socio

Enviar forecast mensual de ventas y reportes de avance de proyectos.

Participar en sesiones de capacitación y certificación continua.

Respetar las políticas de protección de cuentas y canales establecidos.

Actuar bajo principios de transparencia, ética y colaboración.

Certificación y Actualización

Cada socio deberá mantener certificaciones fortress vigentes

Actualizar credenciales de equipo técnico y comercial en los plazos establecidos.

Participar en evaluaciones periódicas de desempeño y satisfacción de clientes.

Gobernanza del Programa

La permanencia en Power Alliance está sujeta a evaluación anual.

Cualquier incumplimiento puede derivar en suspensión o baja del programa.

SOPORTE

POWER ALLIANCE



El programa Power Alliance ofrece un esquema integral de soporte diseñado para respaldar a los socios en cada etapa de sus proyectos, garantizando confianza, eficiencia y resultados exitosos.

Soporte Técnico

- Asesoría en diseño, dimensionamiento e implementación de soluciones energéticas para TI
- Acompañamiento en pruebas, configuraciones y puesta en marcha de equipos.
- Acceso a ingenieros especializados para resolver incidencias críticas con tiempos de respuesta definidos

Soporte Comercial

- Apoyo en la elaboración de propuestas, cotizaciones y licitaciones.
- Acompañamiento en presentaciones y visitas con clientes estratégicos.
- Registro y protección de oportunidades para asegurar reconocimiento al socio que las genera.

Soporte Administrativo

- Agilidad en gestiones de facturación, pedidos y seguimiento logístico.
- Canal directo de comunicación con el área administrativa de EONTI.

Canales de Atención

- Mesa de ayuda en línea para incidencias técnicas y comerciales.
- Línea telefónica y correo de atención exclusiva para socios Power Alliance.

Valor Agregado

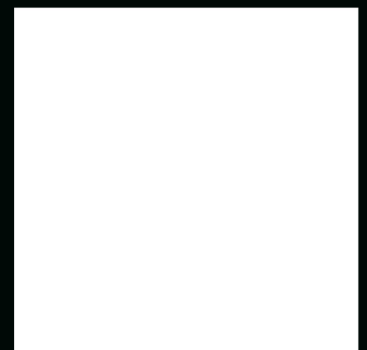
- Acceso a documentación técnica, manuales y guías de instalación.
- Actualizaciones constantes sobre lanzamientos, promociones y cambios en productos.
- Retroalimentación directa para mejorar procesos y servicios del programa.





CONTÁCTANOS

ESCANEA EL QR Y UNETE
A **LA RED DE ENERGIA**
CON **MAYOR POTENCIAL**
DEL MERCADO



www.eonti.mx

◆ contacto@eonti.com ◆ 52 33 4793 5139

◆ Primera Norte 5057
Chapalita de Occidente
Zapopan, Jalisco.